

## **Reprezentant vânzări**

### **Descrierea postului:**

- prezentarea ofertele promoționale către client
- furnizarea de informații despre produsele disponibile, stocuri
- oferirea către client a serviciilor de consultanță în achiziționarea produselor companiei
- convingerea clienților să achiziționeze o gamă mai largă de produse oferite de către magazine
- atragerea de clienți noi
- negocierea condițiilor comerciale cu clienții.

### **Candidatul ideal:**

- ambiție, capacitate de automotivare și de lucru în echipă
- asimilarea cu ușurință a noutăților din domeniu
- orientare spre construirea unei cariere în domeniul Client Service
- atitudine pozitivă, persoană entuziastă, determinată, cu inițiativă
- orientare spre clienți, identificarea ușoară a nevoilor și cererii clienților
- realizează comunicarea permanentă cu clienții, pentru identificarea și evaluarea cerințelor
- o prezență agreabilă, prietenoasă, cu abilități de comunicare și prezentare
- persoană organizată, obișnuită în munca cu termene-limită
- inițiere, vizionare, ofertare, negociere și finalizare contracte
- respectarea standardelor cu privire la imaginea firmei
- experiența pe un post similar constituie un avantaj.